



Für die **Vermarktung unserer Schulungsdienstleistungen** suchen wir eine/n

Sales Manager (w/m)

Pensum ab 20 - 60%, Home Office

Aufgaben, die Sie motivieren!

Sie identifizieren Geschäftsfelder und Kundensegmente, beobachten und analysieren den zugewiesenen Markt, bewerten Marketing-Chancen und Absatzmärkte. Sie erarbeiten das Vertriebskonzeptes und übernehmen nach Absprache mit der Geschäftsführung dessen operative Umsetzung. Sie akquirieren und betreuen Kunden, zeichnen sich für die Auftragsabwicklung verantwortlich, unterstützen bei Werbe- und Verkaufsaktionen, Events, Schulungen. Kurz: Sie sind die treibende Kraft in der Vermarktung der Dienstleistungen!

Ein Profil, das optimal passt!

Kaufmännische/betriebswirtschaftliche/andragogische Ausbildung. Minimal fünf Jahre Berufserfahrung werden vorausgesetzt, idealerweise im Vertrieb oder in vertriebsnahen Funktionen gesammelt.

Entscheidend ist jedoch die Persönlichkeit: Sie denken und agieren unternehmerisch, sind verhandlungssowie abschlussstark und verfügen über ausgezeichnete Verkaufs- und Präsentationsfertigkeiten.

Ein Umfeld, in dem Sie sich wohlfühlen!

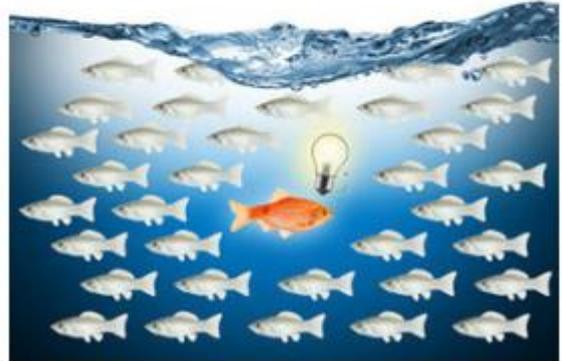
Sie erhalten umfangreichen Gestaltungsspielraum, können nachhaltig Meilensteine setzen und am Erfolg partizipieren.

Die Beziehungen unserer Mitarbeitenden untereinander sowie zu unseren Kunden werden durch partnerschaftliches Denkens und Handelns geformt. Wirksame Partnerschaft erfordert Glaubwürdigkeit, Engagement, Respekt und gegenseitige Unterstützung. Wir fördern den ehrlichen, freien Austausch von Ideen und arbeiten als Team.

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an boesiger@salores.ch

Jürg Bösiger
Geschäftsführer
Salores GmbH

Denkmuster brechen,
Potential entfalten



Spitzenleistungen erbringen -
durch mentale Stärke



Mehr Genuss & Zeit -
durch rationelles Lesen



[Infos zu unseren Seminarangeboten](#)